

SpotOnMedics



Gebruikersevent



In welke mate is de waarde van uw praktijk toekomstvast?

Theater: Praktijk- en bedrijfsadvies

Datum: 3 oktober 2019

Tijd: 15.00 – 15.30 uur

Jacqueline van Eekelen

Annemiek van der Elst

Adviseurs Fysiotherapeuten

sero2[®]

Hi, welkom op onze masterclass!

sero2[®]



JACQUELINE VAN EEKELLEN

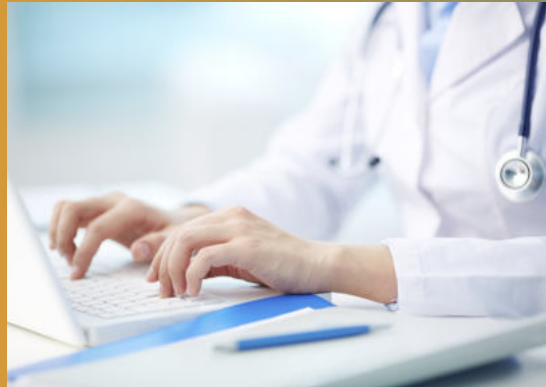
Adviseur fysiotherapeuten



ANNEMIEK VAN DER ELST

Adviseur fysiotherapeuten

Wat is de waarde van uw fysiotherapiepraktijk?



sero2[®]

SpotOn/medics  | Academy 

Programma

- Wat is de waarde van een praktijk
- Kan ik deze waarde beïnvloeden
- Wat is de rol van het maatschapscontract
- Betaling van goodwill
- Fiscale aandachtspunten

Situaties om praktijk te laten waarderen

- Mogelijke toetreding/ uittreding nieuwe maten
- Verkoopklaar maken praktijk: huidige waarderingmethodieken, hoe is de markt, tijdig aan de slag met verbetering.
- In kaart brengen omzetbronnen. Zijn er alternatieve mogelijkheden.
- Call to action

Wat is een praktijk waard?

- Waarde inventaris/ verbouwing
- Eventueel waarde praktijkpand
- (maatschaps)Kapitaal
- Goodwill

Waardering inventaris/ pand/ verbouwing

In het algemeen de economische waarde:

- Taxatie
- Waardering in onderling overleg

Bij overdracht maatschapsaandeel:

- Wat staat er in maatschapscontract
- In onderling overleg daarvan afwijken is mogelijk

sero2[®]

Meerwaarde praktijk: goodwill

Het bedrag dat wordt toegekend aan de overname van de **praktijkorganisatie** en **winstpotentie** wordt ook wel **goodwill** genoemd.

Hoe wordt hoogte goodwill bepaald

Er is geen vaste berekeningsmethode. Er zijn meerdere methodes om deze **vergoeding** voor de **meerwaarde** van de praktijk te berekenen.

Op dit moment is in de fysiotherapie de '**overwinstmethode**' gangbaar.

Overwinstmethode

Overwinstmethode = overwinst * factor

overwinst: Wat is de toekomstige winst van de praktijk als je iedereen, inclusief de praktijkhouder een normale arbeidsbeloning zou geven, óók voor de managementtaken.

factor, afhankelijk van diverse omstandigheden: omzet, concurrentie, aan praktijkhouder verbonden patiënten, kosten in de praktijk, aanbod kopers. In de regel tussen 0 en 5.

Voorbeeld

Omzet	€ 350.000,00	
Personeel	€ 150.000,00	
Huisvestingskosten	€ 50.000,00	14%
Overige kosten	€ 35.000,00	10%
Totaal kosten	€ 235.000,00	
Winst	€ 115.000,00	

Voorbeeldberekening (vereenvoudigd)

Omzet	€ 350.000,00	
Personeel	€ 150.000,00	
Huisvestingskosten	€ 50.000,00	14%
Overige kosten	€ 35.000,00	10%
Totaal kosten	€ 235.000,00	
Winst	€ 115.000,00	

Uren praktijkhouder(s) per week	40 uur	70 uur	20 uur
reële arbeidsvergoeding	€ 60.000	€ 105.000	€ 30.000
Overwinst	€ 55.000	€ 10.000	€ 85.000
Stel factor	2,5	2,5	2,5
Goodwill	€ 137.500	€ 25.000	€ 212.500

Invloed op goodwill/factor

- omzetverwachting toekomst
- vaste kosten in de praktijk
- contract personeel (salaris, non-concurrentiebeding, juridisch juist)
- huurcontracten
- hoeveel kandidaten zijn er
- blijf je werken in de praktijk/ tegen welk tarief
- winstverdeling in de maatschap
- certificering
- spiegelinformatie/ behandelindex
- financierbaarheid

sero2[®]

Betaling van goodwill bij verkoop

Betaling vindt plaats door bijvoorbeeld:

- direct afrekenen met koper
- betaling in termijnen
- uitverdienregeling (earn out)

Fiscale aandachtspunten

Goodwill

- Voor koper: verplicht in 10 jaar afschrijven
- Voor verkoper: in 1 keer fiscaal belast als inkomen in jaar verkoop
- Geruisloos (belastingvrij) overdragen aan medewerker of medemaat (indien samenwerking > dan 3 jaar)

Vraag je adviseur!

Advies

- Laat periodiek de waarde van je praktijk waarderen
- Bij overdracht: bedenk welke rol je nog zou willen vervullen
- Let op afspraken in het maatschapscontract
- Let op fiscale mogelijkheden en consequenties
- Zorg dat je praktijk zijn waarde behoudt of stijgt!

Dank voor jullie aandacht!

www.seres.nl
a.vanderelst@seres.nl

seres[®]

Vragen? Reacties? Suggesties?



SpotOnMedics



+
Gebruikersevent

Blijft u straks ook
nog even borrelen?